



<https://servecom.de/karriere/job-it-sales-manager/>

IT Sales Manager (Mensch)

Beschreibung

Seit 1998 unterstützen wir unsere Kundschaft bei der Projektierung, Auswahl und Umsetzung von bedarfsgerechten IT-Lösungen.

Wir bringen Sie in die Cloud, treiben Ihre Digitalisierung an und streben dabei eine vertrauensvolle, partnerschaftliche und langjährige Zusammenarbeit mit Ihnen als Kunden an. Dabei konzentrieren wir uns auf Ihren Erfolg und beraten rund um alle relevanten IT-Aufgabenstellungen.

Wir erarbeiten mit Ihnen zusammen individuell zugeschnittene Lösungen nach Ihren Anforderungen.

Aus diesem Grund lautet unser Unternehmensmotto **IT-Lösungen nach Maß**.

Wir verfolgen den Grundsatz der Chancengleichheit und treffen Einstellungsentscheidungen auf Grundlage Deiner Erfahrungen und Qualifikationen. Deine Begeisterung Dinge zu entdecken, innovative Konzepte einzubringen, Abläufe zu vereinfachen und Neues aufzubauen, wissen wir zu schätzen.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

Als IT Sales Manager bist Du verantwortlich für die Umsetzung von Vertriebsprojekten und Betreuung unserer Geschäftspartner. Die Akquirierung neuer Kunden und der Ausbau von Partnerschaften mit unseren Bestandskunden sind der Kern Deiner Tätigkeit. Hierzu erarbeitest und betreust Du Marketing- und Social Media-Kampagnen und übernimmst die Präsentation unserer Leistungen gegenüber unseren Kunden. Auch die Überwachung des Vertrags- und Lizenzwesens liegt in Deiner Hand.

Um den bestmöglichen Service bieten zu können, arbeitest Du eng mit unserem technischen Team und unseren entsprechenden Experten zusammen.

Du bist ein wichtiger Teil unseres Teams, freust Dich hochwertige Ergebnisse zu liefern und bist stets auf der Suche nach Verbesserungen. Als *Gesicht von ServeCom* bietest Du unseren Kunden mit dem gesamten Team einen erstklassigen Service.

...eben **IT-Lösungen nach Maß!**

Qualifikationen / Anforderungen

- Spaß am Telefonieren und an der offenen Kommunikation mit Menschen
- Freundliches souveränes Auftreten und Einfühlungsvermögen
- Strukturierter und eigenständiger Arbeitsstil

Das Besondere: IT-Fachkenntnisse oder eine kaufmännische Ausbildung sind nicht zwingend erforderlich, somit auch bestens für Quereinsteiger geeignet.

Leistungen der Anstellung

- Unbefristetes und sicheres Arbeitsverhältnis in einem stetig wachsenden Team
- Day 1 Mentalität, die uns immer wieder begeistert neues auszuprobieren

Arbeitgeber

ServeCom GmbH & Co. KG

Arbeitspensum

Vollzeit

Start Anstellung

Sofort

Dauer der Anstellung

Unbefristet

Arbeitsort

Lohbecker Str. 11c, 49593, Bersenbrück

Veröffentlichungsdatum

14. Februar 2023

Button

JETZT BEWERBEN

- Eine Vision, die nicht nur an der Wand steht, sondern gelebt wird
- Wachstumschancen – Bei uns wirst du die Möglichkeit haben, die Richtung unserer Dienstleistungen zu beeinflussen und selbst mitzugestalten
- Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeiten
- Die Möglichkeit, den eigenen Arbeitsbereich nach eigenen Vorstellungen zu gestalten
- Sympathisches Arbeitsumfeld in einem erfolgreichen, inhabergeführten und wachsenden IT-Unternehmen
- Flache Hierarchien, kurze Wege und Zusammenarbeit auf Augenhöhe
- Sehr gutes und kollegiales Betriebsklima
- Die Möglichkeit den eigenen Arbeitsplatz und die eigenen Prozessabläufe mitzugestalten
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ein qualifiziertes Onboarding begleitet dich in der Startphase
- Attraktives Festgehalt mit einem Leistungsbonus, der sich an ihren Erfolgen in der Neukundengewinnung bemisst
- Aufstiegschancen mit Führungsverantwortung, wenn gewünscht
- Firmenfahrzeug
- Wir sorgen uns um deine persönliche Entwicklung und Weiterbildung
- Flexible Arbeitszeiten, Home Office möglich
- Diensthandy und modernes IT-Equipment
- Betriebliche Altersvorsorge
- Mitarbeiter-Events
- Firmenfitnessangebot